



Altı kıtada 73 havayolu şirketine hizmet veriyor

Hitit, 2025'in ilk çeyreğini dolar bazında yüzde 36 büyümeye ve 9,5 milyon dolar ciro ile kapadı

Yenilikçi yatırımları ile dünya havayolu ve seyahat sektörünün geleceğine yön veren Hitit (HTTBT), 2025 yılının ilk çeyreğini ciroda yüzde 36 büyümeye ve yüzde 34 FAVÖK ile kapadı.

Altı kıtada 73 partnere ulaşan Hitit, Avrupa ve Afrika'nın ikinci, dünyanın üçüncü en büyük havayolu rezervasyon sistemi sağlayıcısı konumunda.

160 ülkedeki 850 havalimanında kullanılan teknolojileri sayesinde partnerlerinin yolcu sayısını yüzde 75 artıran Hitit, 8,5 milyar dolarlık da iş hacmi sağladı.

9 Mayıs 2025, İstanbul - Türkiye'nin ilk yazılım şirketlerinden biri olarak 30 yılı geride bırakan Hitit (HTTBT), büyümeye devam ediyor. Havayolu ve seyahat teknolojileri alanında Türkiye'nin tek teknoloji ihracatçısı olan Şirket, 2025 yılının ilk çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 36 büyüyerek 9,5 milyon dolar satış geliri elde etti. Satışlarının yüzde 75'ini döviz, yüzde 25'ini TL bazında kazanan şirketin yurt dışı / yurt içi porsiyonu ise, sırasıyla yüzde 59 ve yüzde 41 olarak gerçekleşti. Şirketten Kamuoyu Aydınlatma Platformu'na (KAP) gönderilen açıklamada, bu yılın ilk üç ayında faiz, amortisman ve vergi öncesi karın (FAVÖK) 3,2 milyon dolar, FAVÖK marjının ise yüzde 34 olduğu belirtildi.

Yolcu Sayıları Yüzde 75 Arttı

Havayolu ve seyahat teknolojileri alanında dünyanın üçüncü büyük şirketi olarak sağlam bir yere sahip olduklarını vurgulayan Hitit Genel Müdürü Nevra Onursal Karaağaç, "Altı kıtada 73 partnerimiz sayesinde 850'nin üzerinde havalimanında Hitit teknolojileri kullanılıyor. Geçtiğimiz dönemlerde imzalanmış olan sözleşmeler ve yapılmış olan satışlar sonucunda, 2025 birinci çeyrek itibarıyla yedi kurulum projesini tamamlayarak gelir üretir duruma getirdik. 12 partnerin kurulum ve yeni ürün ek geliştirme çalışmalarına da devam ediliyor. Böylece, ilk çeyrek sonu itibarıyla SaaS gelirlerinin temeli olan yolcu sayıları bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 75 artış gösterdi" dedi.

Sektörün Geleceğine Yön Veren Teknolojileri Üretiyoruz

Hitit'in, pek çok konuda sektörün geleceğine yön verdiğini kaydeden Karaağaç, şirketin IATA Havayolu Perakendecilik Olgunluğu (ARM) Endeksi'nde dünya liderliğini koruduğunu vurguladı. Karaağaç, şöyle devam etti:

"Geçtiğimiz dönem içerisinde Cenevre'deki IATA genel merkezinde düzenlenen çalıştayların yanı sıra çeşitli konsorsiyum toplantılarında aktif rol aldık. İkinci çeyrek içerisinde gerçekleştirilmesi



planlanan hedefler arasında IATA tarafından yayınlanacak bir webinar ile Hitit Teklif ve Sipariş Yönetim Sistemi (OOMS) çözümlerinin tüm global havacılık endüstrisine tanıtılması yer alıyor. Ayrıca Haziran 2025'te Cenevre'de düzenlenmesi planlanan Havayolu Perakendeciliği Konferansı'nda Hitit ve Partner havayollarının beraber sahne alarak, sektörde canlıya geçen ilk OOMS projelerinden birinin lansmanının gerçekleşmesi hedefte... PSS ve ADS başta olmak üzere Hitit ekosistemi üzerinden gerçekleşen ve yıllık 8,5 milyar doları aşan ödeme işlemlerine katma değerli ek hizmetler sunmayı amaçlayan ödeme hizmetleri platformu projesini ise, hem yazılım olarak hem de iş ortaklıklarıyla geliştirilerek 2025 yılı içerisinde canlı kullanıma almayı hedefliyoruz” dedi.

Acenta Dağıtım Sistemi Projemiz Hızla İlerliyor

Şirket için önemli projelerden biri olan Acenta Dağıtım Sistemi (ADS) hakkında da konuşan Karaağaç, konu hakkında şu açıklamalarda bulundu: *“ADS dahilinde devam eden yazılım ve içerik geliştirme çalışmalarına paralel olarak, ilk çeyrekte Pegasus Havayolları ve Karayip bölgesindeki ilk ADS Partneri olan Sunrise Airways ile dağıtım anlaşmalarını imzaladık. Bu alandaki büyümemizi kararlılıkla sürdürmek istiyoruz.”*

Güçlü Teknoloji ve Pazarlama Yatırımları Q1' de de Devam Etti

Hitit'in sektördeki öncü rolünün devam etmesi için yenilikçi yatırımlarını sürdürdüklerini kaydeden Mali İşler ve Satın Almadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Sezer Tuğ Özmutlu ise, 2025 yılında 4,5 milyon dolar Ar-Ge yatırımı ile 1,6 milyon dolar lisans, donanım ve demirbaş yatırımı yaptıkları bilgisini verdi. Özmutlu, *“Maliyetlerde azalma, gelirlerde ise artış etkisi yaratan yatırımlar yapmaya önem veriyor ve bu yatırımların olumlu etkilerini gün geçtikçe daha iyi görüyoruz. Sadece teknoloji alanında değil, pazarlama alanında da yatırımlarımız sürüyor. Hitit CS Netherlands ve VU Amsterdam Üniversitesi İşletme ve Ekonomi Fakültesi iş birliğiyle yeni bir saha araştırması projesine başladık. Proje sayesinde, Endonezya bölgesinde hem mevcut Hitit Partner havayollarının pazardaki konumları ve operasyonları hem de bölgedeki seyahat acentelerinin ADS açısından olası ihtiyaç ve fırsatları tespit edeceğiz”* şeklinde konuştu.

Bu yatırımlar sayesinde 2025 yılı sonu itibarıyla ciroda yüzde 33-38 aralığında büyüme, FAVÖK'te yüzde 43-48 aralığında, net karda yüzde 25-30 aralığında marj öngördüklerini belirten Özmutlu, *“Yatırımların ciroya oranının ise, yüzde 30-35 bandında gerçekleşmesini hedefliyoruz”* dedi.

Hitit Hakkında:

1994'te kurulan Hitit, teknolojik bağımlılıktan kurtulmak ve Türkiye'yi teknoloji ihraç eden bir ülke haline getirme felsefe ile yola çıkmış olup, bugün dünyanın en büyük havayolu ve seyahat teknolojileri sağlayıcılarından biri olarak kabul görmektedir. Havayolu ve seyahat sektörlerinde faaliyet gösteren şirketlere yeni nesil havayolu ve seyahat yazılım çözümleri üretiyor. Sektördeki şirketlerin rezervasyon, biletleme, check-in, yolcu kalkış kontrolü, ekip planlama, sadakat yönetimi, gelir muhasebesi, gider muhasebesi, tarife planlama, operasyon kontrolü, ekip planlama, tur operatörü/charter yönetimi, geniş kapsamlı performans ölçümü ve kargo ihtiyaçlarına Crane markalı yazılım çözümleri ile tek noktadan hizmet sunan Hitit, aynı zamanda hosting ve



danışmanlık hizmeti de vermektedir. Avrupa, Afrika, Asya, Orta Doğu, Amerika ve Avustralya'da 70'ten fazla havayolu ve seyahat şirketine hizmet vererek, her yıl milyonlarca insanın seyahat etmesini sağlayan Hitit; Doğu Avrupa'nın En İyi Havacılık Yazılım firması, Avrupa'nın Öncü Yolcu Hizmet Sistem Sağlayıcısı, En İyi Havayolu Raporlama Sistemi, Yılın En Niş Teknoloji Firması, turizm alanında "Türkiye'nin En İyi Sektörel Yazılım Firması", "Yılın Havacılık Yazılım Kuruluşu" ve "Yılın Havacılık Teknoloji Kuruluşu" gibi birçok ödülün de sahibi. Hitit, 3 Mart 2022 itibarıyla HTTB koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmektedir.

www.hitit.com

Tel: +90 212 276 15 00

E-mail: pr@hititcs.com

Adres: Reşitpaşa Mah. Katar Cad. No: 4/1 Arı Teknokent 2 İç Kapı No: 601 34469 Maslak,İstanbul,Türkiye